

Секция: Инвестиции

РЕУС ЛЕВ ЕВГЕНЬЕВИЧ

студент Бизнес-колледжа

Европейского университета

г. Киев, Украина

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН УКРАИНЫ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

На протяжении уже более двух лет, после победы в феврале 2014 года «революции достоинства», Украина переживает процесс либеральной социально-экономической трансформации, основополагающим аспектом которой является увеличение доли иностранных инвестиций в доходной части бюджета, в частности, Министерство торговли и экономического развития Украины прогнозирует рост прямых иностранных инвестиций в 2016 году до 5 млрд долларов США (в 2015 году данный показатель был равен 3 млрд долларов) [1].

Исходя из международной практики, одним из ключевых инструментов для привлечения прямых иностранных инвестиций является создание свободных (специальных) экономических зон (далее СЭЗ - *авт.*). В настоящей работе автор анализирует опыт создания СЭЗ в Китае, Польше и Литве с целью изучения возможности создания и эффективной работы СЭЗ на территории Украины.

Согласно Киотской международной конвенции по упрощению таможенных процедур от 1973 года, «свободная зона - часть территории Договаривающейся Стороны, в пределах которой любые прибывшие на неё товары обычно рассматриваются, в том, что касается импортных пошлин и налогов, как товары, находящиеся за пределами таможенной территории» [2]. Таким образом, СЭЗ - ограниченная территория, наделённая особым юридическим, финансовым, налоговым, таможенным и административным статусом, в рамках действующего законодательства.

Роль государства в рамках деятельности СЭЗ сводится к обеспечению законодательной базы функционирования, развитию инфраструктуры, регистрации резидентных компаний, предоставлении налоговых льгот, контроль за соблюдением Конституции и нормативно-правовых актов, обеспечению гарантий безопасности движимого и недвижимого имущества компаний-резидентов, а также назначение администрации СЭЗ. В частности, вице-президент Jurong Consultants Вилфред Лу охарактеризовал функцию государства в управлении СЭЗ, как «воспитание ребёнка: нужно постоянно поддерживать её развитие, пока она не сможет эффективно работать самостоятельно» [4].

В международной практике СЭЗ имеют автономную структуру управления - администрацию, выполняющую роль связующего звена между государством и компаниями, осуществляющими хозяйственную деятельность в СЭЗ. В частности, к компетенции администрации

относится непосредственное руководство, развитие инвестиционных проектов, координация социально-экономической деятельности на территории СЭЗ в сотрудничестве с органами местного самоуправления.

К методам стимулирования инвестиционной деятельности в СЭЗ относится применение налоговых, административных и таможенных льгот, в частности: освобождение от уплаты налога на прибыль предприятия в течении определённого периода времени (5-6 лет), с последующим 50% уменьшением налоговой ставки на прибыль (4-10 лет); отмена платы за аренду земли и налога на дивиденды; упрощённая процедура регистрации и дерегуляция со стороны государства экономической деятельности; снижение или отмена таможенных пошлин.

Сегодня одним из мировых лидеров по обеспечению эффективной деятельности СЭЗ является Китай. Идея внедрения элементов рыночной экономики в плановой коммунистической системе принадлежит автору «китайского экономического чуда», де-факто руководителю Китая в 1980-1992 гг. Дэн Сяопину. Сегодня в Китае действует 6 специальных экономических зон, 5 из которых располагаются в приморье, на пересечении важных торговых путей и в близости к экономическим центрам региона - Гонконгу, Макао, Тайваню и Японии [3].

Именно создание и развитие СЭЗ, а также их выгодное географическое и экономическое положение, позволило Китаю стать одной из крупнейших экономик мира. В частности, если в 1978 году доля Китая в мировом

экспорте товаров составляла лишь 0,75%, то в 2010 году - уже 3,8%, а по данным на 2015 год Китай экспортирует товаров общей стоимостью на 1,904 трлн долларов США, являясь мировым лидером в данной области [3].

В Европе примером успешного осуществления деятельности СЭЗ являются стратегические партнёры Украины - Польша и Литва. В частности, в Литве действует 2 СЭЗ - Клайпедская (крупнейший морской порт, 28 компаний-резидентов, приносит пополнение бюджета на 522 млн евро в год) и Каунасская (крупнейший промышленный центр региона). Для получения статуса резидента и деятельности в СЭЗ инвестору необходимо иметь уставной капитал не менее 1 млн евро [4].

В Польше на сегодняшний день действует 14 СЭЗ, занимающие площадь около 12 тыс. га. Минимальный уставной капитал для инвестора - 100 000 евро, при этом капиталовложения должны осваиваться на протяжении не менее 5 лет (3 года для малого и среднего бизнеса), как и поддержание рабочих мест [5].

Ещё в 1992 году Верховной Радой Украины был принят Закон Украины «О общих положениях создания и функционирования свободных (специальных) экономических зон» [6]. На основе данного Закона, в 1992-2005 гг. в Украине существовали 11 СЭЗ и 72 территории приоритетного развития, в рамках которых реализовывалось 768 инвестиционных проектов суммарной стоимостью в 6,67 млрд долларов. Однако, неопределённость законодательства относительно определения

чётких критериев деятельности СЭЗ, высокий уровень коррупции и бюрократизации государственного аппарата, отсутствие крупных государственных инвестиций в развитие инфраструктуры СЭЗ и долгосрочного бюджетного кредитования [7, с.6-8], привело к низкой эффективности СЭЗ и последующей ликвидации их в 2005 году.

По мнению автора, основываясь на международном опыте функционирования СЭЗ, а также учитывая тот факт, что по требованию Еврокомиссии свободные зоны в Польше и Литве должны быть ликвидированы в 2019-2020 гг., что, в свою очередь, создаёт перспективы для перехода польских и литовских инвесторов в украинские СЭЗ, создание и развитие свободных экономических зон в Украине способно привести к значительному росту ВВП и улучшению инвестиционной привлекательности страны.

В то же время, без политической стабильности, борьбы с коррупцией и дебиюрократизации государственного аппарата, упрощения налоговых и административных процедур, демонополизации финансового рынка, поддержки государством развития инфраструктуры в СЭЗ и долгосрочного кредитования новых инвестиционных проектов, создание эффективных свободных экономических зон, привлечение иностранных инвестиций и стабильный экономический рост в Украине - являются невозможными.

Литература:

1. В МЭРТ ожидают в 2016 году иностранных инвестиций на 5 млрд

долларов [Электронный ресурс] // 112.ua. Режим доступа:
<http://112.ua/ekonomika/v-mert-ozhidayut-v-2016-godu-inostrannyh-investiciyu-na-5-mlrd-dollarov-288247.html>

2. International Convention on the Simplification and Harmonization of Customs Procedures (done at Kyoto on 18 May 1973, amended on 26 June 1999) [Электронный ресурс] // World Customs Organization. Режим доступа:
<http://www.wcoomd.org/en.aspx>

3. Базанова Е. Китайский город-сад [Электронный ресурс] / Е. Базанова // Ведомости. - 2015. Режим доступа:
<https://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2015/06/10/595936-kitaiskii-gorod-sad>

4. Свободные экономические зоны Литвы [Электронный ресурс] // Enterprise Lithuania. Режим доступа:
<http://old2.verslilietuva.lt/ru/why-lithuania/doing-business/infrastructure/>

5. Особые (свободные) экономические зоны в Польше [Электронный ресурс] // New Inspire. Режим доступа:
<http://newinspire.ru/lektsii-po-mirovoy-ekonomike/osobie-svobodnie-ekonomicheskie-zoni-v-polshe-1706>

6. Закон України “Про загальні засади створення і функціонування спеціальних (вільних) економічних зон” від 13 жовтня 1992 р. №2674-ХП

7. Новак І. Проблеми ставлення і розвитку вільних економічних зон в Україні. — К.: Україна-Business, 2000, №6-8